

## Wir suchen

# Accountmanager (m/d/w) im Außendienst

Ab sofort · Vorrangig im Raum Westdeutschland

### Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:

Havel metal foam GmbH  
Am Gleisdreieck 10  
14774 Brandenburg  
Tel. +49 33 81.80 43 88 20  
[info@havel-mf.de](mailto:info@havel-mf.de)

Entdecken Sie Ihren  
Arbeitsplatz unter:  
[www.havel-mf.de/karriere/  
stellenanzeigen](http://www.havel-mf.de/karriere/stellenanzeigen)

### Mit Leichtigkeit stark.

Wir sind ein junges Unternehmen der Metallverarbeitung, das sich auf die Entwicklung und Produktion von Aluminiumschaum spezialisiert hat - einem hochinnovativen Leichtbauwerkstoff.

Wir bieten einen abwechslungsreichen Arbeitsplatz mit reichlich Entwicklungspotential und einem hochmotivierten Team auf Wachstumskurs.

Mit unserer vielfältigen Produktpalette und frischen Ideen erobern wir derzeit unsere Hauptmärkte Mobilität, Energieversorgung, Maschinenbau, Sicherheit und Infrastruktur.

### Ihre Aufgaben

- Akquisition neuer und den Ausbau der vorhandenen Kundenkontakte
- Qualifizierte technische Betreuung im direkten Kontakt mit Kunden
- Erstellung von Angebotsspezifikationen in Zusammenarbeit mit dem technischen Fachteam
- Mitarbeit bei der Entwicklung maßgeschneiderter Lösungen für spezifische Projektanforderungen
- Übernahme von Projektmanagementaufgaben
- Eigenverantwortliches Erarbeiten und Verhandeln von individuellen Kundenlösungen von der Angebotserstellung bis zum Vertragsabschluss

### Ihr Profil

- Sie verfügen über ein technisches Studium, wünschenswert mit Ingenieurabschluss, oder eine vergleichbare Ausbildung aus der Metallbranche
- Idealerweise besitzen Sie eine mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Produkten
- Erfahrungen mit dem Erstellen und Bearbeiten von CAD-Zeichnungen sowie FEM-Berechnungen sind von Vorteil
- Verhandlungssicheres Englisch
- Sie sind kommunikationsstark mit ausgeprägtem Vertriebsfokus
- Sie bringen Verständnis für Produktionsprozesse mit
- Sie zeichnen sich durch eine selbstständige, proaktive und systematische Arbeitsweise aus
- Sie besitzen Durchsetzungsvermögen, Flexibilität sowie die Fähigkeit komplexe Kundenanforderungen zu analysieren
- Sie verfügen über die nötige Reisebereitschaft, um Ihre Kunden vor Ort betreuen zu können